



向上心・向学心の強い現役ビジネスパーソンに訴求力の強い

## アンテレクト 広告媒体資料



経営戦略考

【お問い合わせ先】 株式会社アンテレクト 広告担当 [ad@entrelect.co.jp](mailto:ad@entrelect.co.jp)

〒101-0052

東京都千代田区神田小川町3-10 新駿河台ビルディング4階

TEL 03-6273-7950 FAX 03-6273-7951

■株式会社アンテレクトサイト「広告概要&お申込み」ページ <http://www.entrelect.co.jp/project/ad.html>  
にて、お申込み・お問合せなどを受付けております。

## メニュー

アンテレクトについて(会社概要)

メールマガジン広告媒体

- ◆ ビジネス選書&サマリー
- ◆ 経営戦略考
- ◆ お得なプラン「号外版パック」のご案内

広告掲載基準

## 会社概要

商号	株式会社アンテレクト
事業内容	1. 経営コンサルティング業務 2. 経営に関する調査、情報提供、出版、人材派遣業務 3. 書籍、出版物の販売業務 4. 広告業務 5. 前各号に附帯する一切の業務
所在地	〒101-0052 東京都千代田区神田小川町3-10 新駿河台ビルディング4階 TEL 03-6273-7950 FAX 03-6273-7951  2015年11月 事務所を移転いたしました。
役員	代表取締役社長 藤井 孝一 取締役副社長 森 英樹
設立	2006年5月1日
資本金	15,000,000円（2006年5月末時点）

## 事業体系

### 起業支援事業

- 週末起業フォーラム
- 起業コンサルティング
- 各種セミナー・講座

### ビジネス教育事業

- 週末起業フォーラム
- 起業コンサルティング
- 各種セミナー・講座

### 法人研修事業

- 自立型人材育成研修
- 教育担当者向け  
セミナー・研究会
- 教育コンサルティング

### ビジネスインフラ事業

- 事務局代行
- マーケティング支援
- 各種SNS

## 役員



代表取締役社長 藤井孝一

慶応義塾大学文学部を卒業後、大手金融会社でマーケティングを担当。米国駐在を経て、中小企業と起業家の経営コンサルタントとなる。著書はベストセラーとなった「週末起業」(ちくま新書)ほか多数。



取締役副社長 森英樹

上智大学外国語学部英語学科卒業後、急成長中堅企業で最年少事業部長を経験の後、年商数十億未満規模のベンチャー・中小・中堅企業のための経営戦略構築が専門の経営コンサルタントとなる。

**イチオシ!!**

# メールマガジン『ビジネス選書&サマリー』



多忙なビジネスパーソンに、厳選ビジネス書の要約を毎週お届け!

**読者数  
37,000人**

**1 ヘッダー枠**

35字×7行

**通常版**

◆毎週【金曜】配信  
※毎月5週休刊

**広告掲載位置**

①ヘッダー枠(※)  
(※)3回セット配信のみ  
承っております。

②お知らせ枠

**2 お知らせ枠**

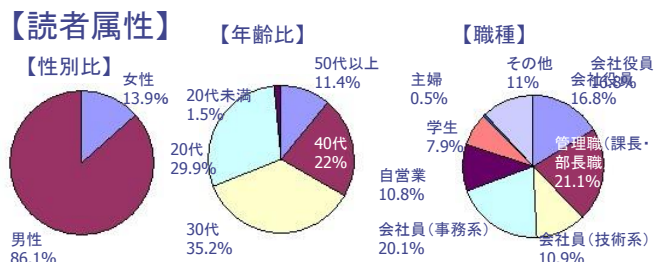
30字×20行

**3 号外版**

メルマガ全文が広告!  
非常に高い効果が  
期待できます。

平日随時発行!

※お客様のご希望日時に  
配信します。



30字×  
最大200行  
+  
件名35文字

ビジネス書の要約と書評をお届けします。勉強熱心で、購買力のある現役ビジネスパーソンが主な読者です。40,000人近い読者数を誇ります。クリック率の高さは、クライアント様からも高く評価されています。

【継続出稿のお客様】  
・フォレスト出版様  
・オールアバウト様  
・ユーキャン様  
・楽天市場様  
他多数

枠名	原稿規定	料金
① ヘッダー枠3回セット	35字×7行	85,000円
② お知らせ枠	30字×20行	45,000円
③ 号外版	30字×200行/件名最大35字	85,000円

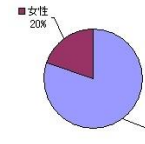
◆料金はグロス・税別表示です。

※入稿物に関しましては、制作内容チェックがございます。また、掲載可否につきましても、必ず事前にお問い合わせください。

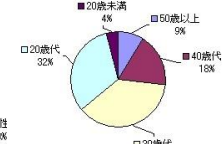
日経記事から毎日学ぶ！経営戦略の発想が身につきます。

### 【読者属性】

#### 【性別】



#### 【年齢比】



#### 【職種】



業界トップ3に入る人気経営戦略マガジンです。  
読者は、中小企業の経営者や勉強熱心なビジネスパーソンが過半数を占めます。  
クリック率・成約率の高さは、クライアントからも高く評価されています。

【継続出稿実績のあるお客様】

- ・大塚商会様
- ・ネクスウェイ様
- ・武蔵野様
- ・サイボウズ様

他多数

**読者数**  
**27,000人**

経営戦略考-日経記事から毎日学ぶ経営戦略の原理原則  
<http://www.senryakukou.com/>

読者の方へ有益なお知らせを送りする号外版。

号外版

広告掲載のご案内 → <http://www.entrelect.co.jp/1607-08entrelect.pdf>  
バックナンバー → <http://backnum.cbz.jp/?t=tn88&b=nm23&m=q88>

会社を辞めずに起業した人たち！【成功事例集プレゼント】  
[https://mt3004.secure.jp/mt3004005/weekend/free\\_report.html](https://mt3004.secure.jp/mt3004005/weekend/free_report.html)

こんにちは！週末起業フォーラムです。

会社を辞めることによる収入減リスクを最低限に抑えつつ、副収入を確保し、起業願望を充足しながら会社に依存しない自立した生き方を実現する。

それが「週末起業」です。

最近の報道では、大手企業（ロート製薬）が社員の副業を解禁したことや、政府の経済財政諮問会議が会社員の副業促進を要請するといったことが伝えられています。

働き方が多様化している状況にあって、「週末起業」への取り組みを、より真剣に考えるべき時が来ているようです。

実際、収入源を複数化し、キャリアのリスク分散を図る週末起業のコンセプトは、多くのサラリーマンの心をとらえ、その支持者・実践者・成功者が数多く誕生しています。

では実際、どのようなビジネスが盛況しているのでしょうか？

それをご覧いただくために、週末起業の成功者達へのインタビューを取った「週末起業成功事例集」を公開しました。

70ページ以上のボリュームですので、じっくりご覧いただければと思います。

※「週末起業成功事例集」お申し込みはこちら  
[https://mt3004.secure.jp/mt3004005/weekend/free\\_report.html](https://mt3004.secure.jp/mt3004005/weekend/free_report.html)

●週末起業フォーラム

- ・週末起業セミナー  
【東京日本橋】2016/10/01(土) 10:00～12:00 (09:45開場)  
【大阪】2016/10/01(土) 10:00～12:00 (09:45開場)  
【東京日本橋】2016/10/19(水) 19:30～21:30 (19:15開場)  
【東京日本橋】2016/10/29(土) 10:00～12:00 (09:45開場)  
→ <http://www.shumatsu.net/school/seminar.html>
- ・週末起業塾  
【東京】2016年10月21日(金) 19:00～21:00  
→ <http://www.shumatsu.net/communication/koushiki.html>

●週末起業大学【総合講座】 ※週末起業フォーラム会員限定

- 【大阪】週末1日集中コース  
2016年10月22日(土)・1～6講 08:00～21:00 (開場08:45)
- 【東京】週末2日間コース  
2016年11月20日(土)・21日(日) 10:00～17:00 (開場08:30)

**30字×**  
**最大200行**  
**+**  
**件名35文字**

← **号外版**

**メルマガ全文が広告！**  
**非常に高い効果が期待できます。**

**平日随時発行！**  
※お客様のご希望日時に配信します。

枠名	原稿規定	料金
号外版	30字×200行／件名最大35字	70,000円

◆料金はグロス・税別表示です。

※入稿物に関しましては、制作内容チェックがございます。また、掲載可否につきましても、必ず事前にお問い合わせください。

一括ご注文で、さらにお得!



# 号外版パック

読者数  
約89,000人!

メールマガジン枠でも一番人気の「号外版」枠を、更にお得にご提供いたします。  
3誌の号外版一括配信で、各読者に強力にアピールします!

ビジネス選書&サマリー

【お知らせ】  
ビジネス選書のサマリー  
<読者数 49,789部>  
発行です。  
今日は、私のライフワーク「週末起業」のお話し。  
早いもので、今年も残すところ、あと1カ月。  
今年の1月に決意したことは、実行できていますか?  
振り返るほどまだ早いかも知れませんが、この1年、日本の環境は大きく変わりました。  
私たちひとりひとりの環境にも、小さなことから、大きなことまで、いろいろの変化があったことと思います。  
あなたの週末起業への思いはいかがでしょう?  
この1年で何かの変化がありましたか?  
「週末起業をスタートできた」  
「独立を果たした」  
「事業が忙しくなった」  
「転職をした」  
「売電期間に入った」  
あるいは・・・  
「何もスタートすることができずモヤモヤしている」  
「継続にいかないことが多くてモチベーションが下がった」  
皆さま、それぞれのステップにいらっしゃると思います。  
そんなあなたに、ぜひご参加いただきたいイベントがあります。  
「週末起業フォーラム2012年 質疑応答会」  
→ <http://www.shuwaikiou.net/communication/qash12012.html>  
2012年のテーマは「モチベーション」です。  
「来年こそは行動したい!」  
「早いうちに手つや方向性を掴みたい!」  
「この機会にもう一度初心に帰って、確実に成果をあげたい!」  
今年、  
・多忙な毎日、自分を振り返る余裕もなかった方も、

競味探畏味

経営戦略者一日記事から毎日日本語経営戦略の原簿原典  
<http://www.senyryoku.com/>  
読者の方へ有益な情報をお送りする号外版です。  
No.2118727 online14843 E-Mail: senryoku@14843 本社配信 | 4828  
【合計14843】  
広告掲載のご案内 → <http://www.senyryoku.com/ad.html>  
バックナンバー → <http://www.senyryoku.com/backnumber/>  
---  
読者ができる人に共通する「ビジネス差能力」って?  
[http://www.book.jp/seninar/best\\_seller/seninar\\_111219.html](http://www.book.jp/seninar/best_seller/seninar_111219.html)  
あなたの周りには「仕事ができる人」って、どこか常備軍が居いませんか?  
その強さの秘密は、主役となる「ビジネス差能力」がきちんと備わっているからです。  
この「ビジネス差能力」を身につける鍵は、仕事ができる人が当たり前のようになれるという「習慣」にあるようです。  
※詳細もお申込み  
→ [http://www.book.jp/seninar/best\\_seller/seninar\\_111219.html](http://www.book.jp/seninar/best_seller/seninar_111219.html)  
インターネットの出現で、世界は劇的に変わりました。  
これにより、ビジネスのあり方も大きく変わっています。  
社会や経済環境の変化を捉え、グローバルな視点から国際社会への移行を準備した、グローバルなマインドセットが必要です。  
決められた仕事を選ぶことなすだけの、固執「サラリーマン」スタイルでは、もう生き抜いていきません。  
これからは、どんな分野・環境であっても、順応の精神に立ち、成長を遂げられる、「ビジネスプロフェッショナル」であることが求められます。  
では、具体的に、私達は今後どう動いていけばいいのでしょうか?  
そこで、★「仕事ができる」と言われる人の110行動指針「仕事者の経営指針」に、ビジネスプロフェッショナルに必須の「ビジネス差能力」についてお話ししていきます。  
福田孝彦は、10年以上前に「人材の市場価値」という概念を世に広めた方です。これまでに100万人以上が受講した「市場価値向上プログラム」の講師を務める。著書「人材の市場価値」は、

週末起業新聞

■週末起業新聞【お知らせ】  
2011.12.02  
みんなに届け!  
週末起業フォーラム質疑応答会サマリーの発行です。  
いつもメールマガジンをご購読頂き、ありがとうございます!  
2011年も、残すところあと1ヶ月を切りました。  
今年も1年間、ありがとうございました!  
アンテレクトでは、您的高いビジネスパーソンの皆様をサポートすべく、今年もさまざまなイベント・企画を開催してまいりました。  
「このスキルを保持して、どうしたら自分になりたいか」、「明確な目標もっているが、目標を達成するためにどうしたらいいか」  
などは、種別も、ご自身や家族の人生・生き方について、深く見つめ直したい年だったのでないでしょうか?  
アンテレクトは、これからも皆様の高い志を支援する喜びを全力で実現してまいります。どうぞ今年後ともよろしくお願いたします!  
さて、そんなわけで、皆さまに1年間の感謝をこめて、お礼に本日のDVBキャンペーンを開催します。  
「2011年週末DVBキャンペーン開催!」  
<http://www.commail.jp/478/admg/01211202DVB>  
キャンペーン期間は、本日12月2日から12月22日までです。  
期間中は、DVBをお買い上げごとに、1年分の代金(5,100円)が無料になります!  
「セミナー当日、どうしても都合が悪くて行けなかった」  
「筆者のファンだっせセミナーがあったこと知らなかった!」  
「欲しいと思ってはいたのに買ってもらえなかった・・・」  
「事は諦めたが、悔しいところがあった」  
そんなあなたにこそ、ぜひこの機会をご利用いただきたいです。  
回数も限りありませんから、来る年末年始に備え、今のうちから、準備万端で大丈夫ですよ。  
他の人がもれなく争っているこの時期の自己投資こそ、確・実・な成果をあげます。  
お休みを過ぎインフラ期間にして、夢へ近づきましょう!  
「2011年週末DVBキャンペーン開催!」  
<http://www.commail.jp/478/admg/01211202DVB>

※「週末起業新聞」号外版は、「号外版パック」ご注文時のみ配信を承ります。  
単体でのご注文はお受けしておりません。ご理解ください。

「号外版」各誌1回=合計3回配信で...  
~~定価215,000円~~ → **155,000円** 約30%オフ!!

◆料金はグロス・税別表示です。

# 広告掲載基準



下記の要件を満たしていない広告に関しては掲載をお断りしております。ご了承下さい。

- ・責任の所在、または広告主が不明確でないこと
- ・内容およびその目的が不明確でないこと
- ・内容に虚偽があるか、または誤認されやすい表現／内容でないこと
- ・公正／客観的な根拠なく「日本一」「No.1」など最大級／絶対的表現を使用していないこと
- ・不良商法、詐欺的内容でないこと
- ・関係諸法規を遵守していること
- ・医療、医療品、化粧品において、効能／効果などが厚生労働省の承認する範囲を逸脱していないこと
- ・公序良俗に反さないこと
- ・猥褻な内容を含まないこと
- ・暴力、賭博、麻薬、売春を肯定または美化するものでないこと
- ・醜悪、残虐、猟奇的で不快感を与えるおそれのあるものでないこと
- ・犯罪行為とならないまたは犯罪行為に結びつくことがないこと
- ・氏名、写真、肖像、商標、著作物、財産、プライバシーなどを無断で使用するなど、第三者の権利を侵害するものでないこと
- ・特定の法人、団体または個人を攻撃し、もしくは誹謗中傷していないこと
- ・日本体育協会のアマチュア規定に反して、競技者または役員の氏名、写真、談話等を使用していないこと
- ・政治／宗教団体の勧誘を目的としていないこと
- ・視聴覚に悪影響を及ぼす恐れのないこと
- ・掲載申込み時または掲載開始後に、掲載可否確認時のリンク先サイトの内容または表現が著しく変化しないこと
- ・リンク先サイトが掲載申込み時から掲載終了時まで確実に存在していること
- ・その他、弊社が適切と判断したもの

※お申し込みをいただいた後でも、クリエイティブ、リンク先、事業内容などが弊社基準にて不相当と判断させていただいた場合には、掲載をお断り、もしくは中止させていただく場合がございます。説明義務は負いません。